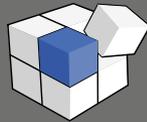


85% Zeitersparnis durch
automatisierte Vertriebsprozesse!

RuleDesigner



Produkt- und Prozesskonfigurator | Projekt Movomech AB

APBU
a vargroup company

RuleDesigner[®]



Vollständige Automatisierung der Vertriebsprozesse als Ziel

Movomech AB

Das schwedische Unternehmen Movomech AB wurde 1986 gegründet und gehört zu den weltweiten Marktführern im Bereich der Hebe- und Handhabungstechnik für unterschiedlichste Branchen von der allgemeinen Fertigungs- und Verpackungsindustrie über Haus- und Möbelhersteller bis hin zu KFZ-Werkstätten. Movomech AB entwickelt und fertigt ein breites Sortiment an Lösungen vom Alumi-

nium-Leichtlaufschienensystem bis hin zur kompletten Handhabungslösung mit modernen Manipulatoren und maßgeschneiderten Greifwerkzeugen. Um auch in der Zukunft weiterhin seine führende Marktposition zu sichern, hat das Unternehmen eine wegweisende Entscheidung für seinen Vertrieb getroffen.

Wachsender Wettbewerbsdruck und hohe Kundenanforderungen

Aufgrund des wachsenden Drucks durch Wettbewerber und die Anforderungen der Kunden, beschloss Movomech seine Vertriebsprozesse zu verbessern, indem bestimmte Abläufe so weit wie möglich automatisiert ablaufen.

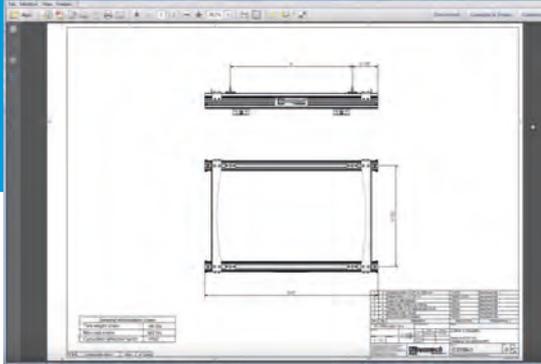
Die Lösung dafür hat Movomech AB in der Software „RuleDesigner Konfigurator“ des Unternehmens Engineering PLM Solutions

gefunden. Zusammen mit dem italienischen Spezialisten für PLM-Lösungen wurde das Ziel formuliert, die Verkaufsprozesse bei Movomech AB so zu automatisieren, dass die Mitarbeiter entlastet, Fehlerquellen reduziert, die Verfügbarkeit der Komponenten direkt mit einbezogen und somit Angebote insgesamt schneller erstellt werden.

„Mit dem Konfigurator ist es nun möglich, den gesamten Verkaufsprozess zu automatisieren und dem Kunden das Angebot und die 3D-Modelle der gewünschten Produkte in Echtzeit zur Verfügung zu stellen. Damit vermeiden wir unnötige Zwischenschritte und optimieren die Arbeit der beteiligten Ressourcen.“

Göran Nilsson

Verantwortlicher Projektkonfiguration



85% weniger Zeitaufwand für die Vertriebsabteilung

3D-Modell der gewünschten Produkte jetzt auch in Echtzeit verfügbar

Mit dem flexibel konfigurierbaren Regelwerk des RuleDesigner Konfigurators konnte die gesamte Angebotserstellung standardisiert werden.

Bei der Zusammenstellung der individuellen Kundenlösung werden nur technisch korrekte Produktkonfigurationen zugelassen und zudem mögliche Optionen effektiv visualisiert. Die nötigen Informa-

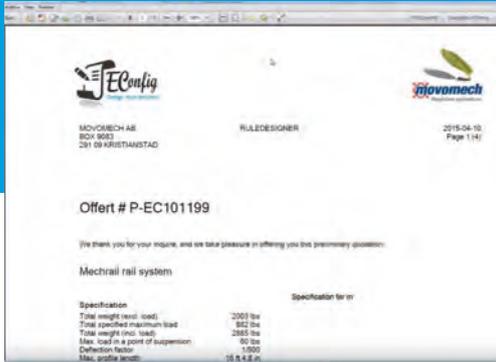
tionen erhält das System dabei direkt aus den relevanten CAD-Daten und generiert anschließend 3D-Modell und in den Workflow übergeben.

Volle Automatisierung durch Integration in das ERP-System

Die Integration in das ERP-System ist ein weiterer entscheidender Vorteil bei der Zeitersparnis und Fehlerminimierung durch den Einsatz des RuleDesigner Konfigurators. Durch die direkte Anbindung werden sowohl Preise als auch Verfügbarkeit der Komponenten direkt in die Angebotserstellung mit einbezogen. Ist das Angebot vom Kunden freigegeben

verteilt der Konfigurator dieses automatisch an das Lager oder die Fertigung. Die ausgewählten Komponenten werden umgehend kommissioniert und an den Kunden geliefert.

Der Vertrieb ist damit in der Lage, dem Kunden unmittelbar die exakte Produktkonfiguration mit Preisberechnung und Zeichnungen anzubieten.



Einfache und intuitive Bedienung für alle Nutzer

Produktkonfigurator auch für Endkunden verfügbar

Das von Movomech angebotene Konfigurationssystem ist für die Endkunden auch auf der Internetseite des Unternehmens im Abschnitt Econfig verfügbar. Die Benutzer können auf dieses Angebot zurückgreifen, indem sie sich in das eigene Kundenkonto einloggen; anschließend werden sie durch die verschiedenen Konfigurationsprozesse bis hin zur Angebotser-

stellung geführt. Dank dem RuleDesigner Konfigurator ist es Movomech möglich, die Unternehmensprozesse autonom und basierend auf den eigenen Anforderungen zu gestalten. Damit wird der gesamte Verkaufsprozess effizienter, was für die Verkaufsabteilung wie auch für die Endkunden einen Mehrwert bedeutet.

Mehr Rentabilität und höhere Qualität

Mit dem RuleDesigner Konfigurator konnte Movomech AB sowohl die Arbeitszeiten um 85% reduzieren als auch die Rentabilität der Ressourcen erhöhen und zugleich die Qualität steigern. Die Mitarbeiter können sich so voll und ganz auf den Verkaufsprozess konzentrieren, ohne dass die technischen Abteilungen mit einbezogen werden müssen.

„Das Ziel bestand darin, eine einfache und intuitive Benutzererfahrung zu bieten. Heute ist der Informationsfluss der Verkaufsprozesse vollständig automatisiert. Die Verkaufsabteilung muss damit nicht mehr auf die Ingenieursabteilung zurückgreifen, sondern kann Kostenvoranschläge in Echtzeit und direkt vor dem Kunden erstellen. Zudem konnten wir die Arbeitszeiten um 85% verringern und die Qualität der Services optimieren, indem wir eine akkurate und prompte Angebotserstellung garantieren.“

Karin Domeij

Verantwortliche UX Projektkonfiguration

Ihre Partner für das gesamte Produktlebenszyklus-Management

Engineering PLM Solutions

Engineering PLM Solutions, 2004 in Italien gegründet, ist ein dynamisches und innovatives Unternehmen, spezialisiert auf Produktlebenszyklus-Management und Lösungen für die Automatisierung und Verwaltung von Unternehmensprozessen.

Mit der einzigartigen PLM-Lösung „Rule-Designer“ unterstützt Engineering PLM Solution Kunden wie Movomech AB dabei, im Unternehmen die Komplexität zu reduzieren und die Produktivität zu steigern. Als einziger Vertriebspartner im gesamten deutschsprachigen Raum berät die PBU CAD-Systeme Sie bei der Einführung der Komplettlösung oder einzelner Module der RuleDesigner Produktfamilie.

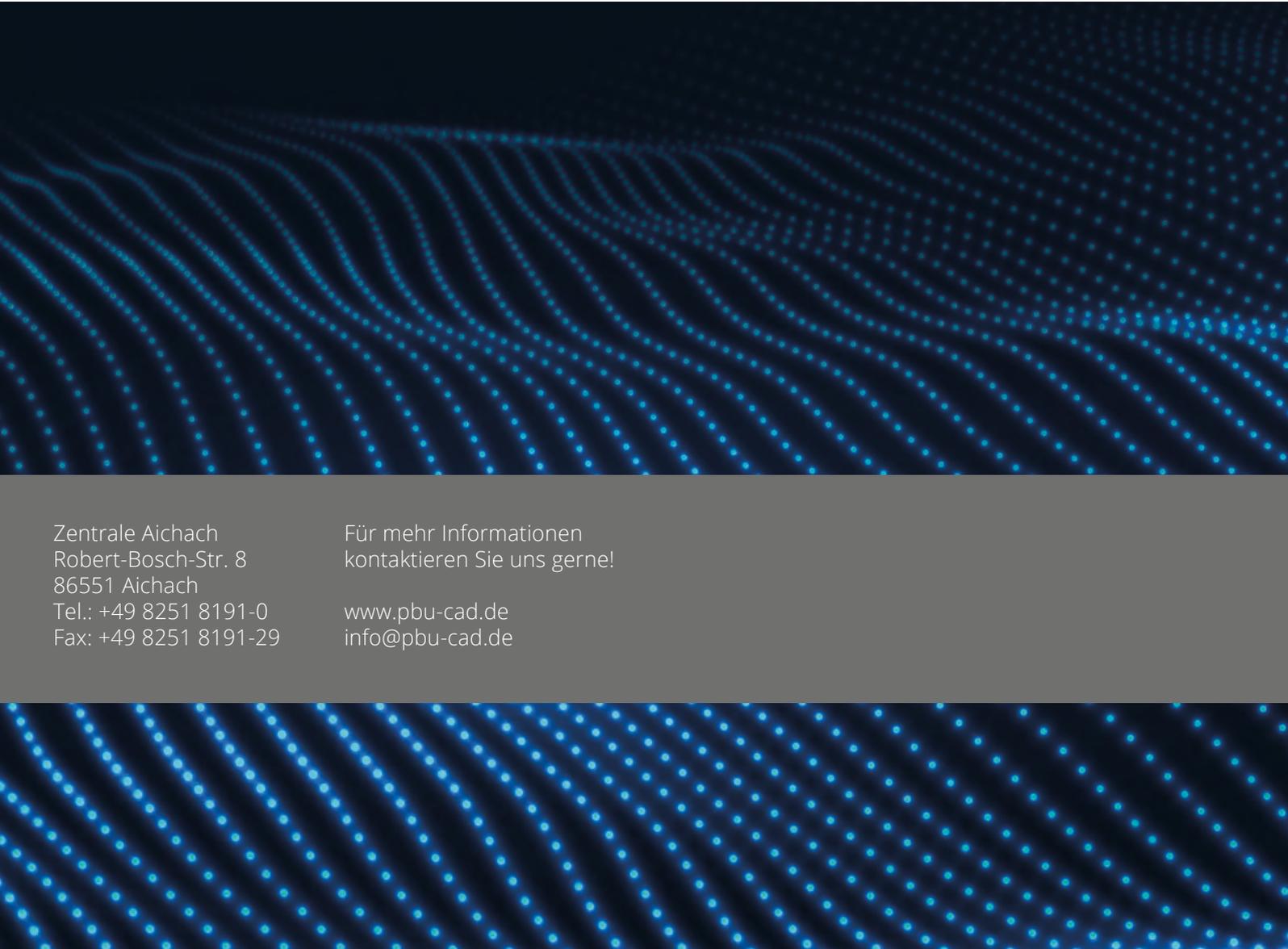
PBU CAD-Systeme

Gegründet im Jahr 1998 mit Hauptsitz in Aichach (bei München) und weiteren Niederlassungen deutschlandweit, trägt die PBU CAD-Systeme GmbH mit maßgeschnei-

derten Lösungen dazu bei, dass bei unseren Kunden die Prozesse in der Produktentwicklung und -fertigung deutlich schneller, effizienter und kostensparender abgewickelt werden.

Mit über 7.000 installierten Software-Lizenzen aus den Bereichen CAD, CAM, CAE und Datenmanagement unterstützen wir aktuell mehr als 600 Unternehmen dabei, dass sämtliche Stationen eines Produkts innerhalb des Produktlebenszyklus effizient durchlaufen werden. Die Voraussetzung dafür sind PLM-Werkzeuge wie die Komplettlösung RuleDesigner, die optimierte Workflows, vernetzte Prozesse und zukunftsfähige Konstruktionstechnik bieten. PBU CAD-Systeme ist seit Anfang 2019 Teil der SeSa Group, einem börsennotierten italienischem IT-Systemhaus mit einem Umsatz von 1,4 Mrd. Euro.





Zentrale Aichach
Robert-Bosch-Str. 8
86551 Aichach
Tel.: +49 8251 8191-0
Fax: +49 8251 8191-29

Für mehr Informationen
kontaktieren Sie uns gerne!

www.pbu-cad.de
info@pbu-cad.de